

提案項目配点表

資料3

■内容点 (90点満点)

各評価項目の配点に、右記の評価係数を乗じて採点する。

A: 非常に優れている (×1) B: 優れている (×0.8) C: 適切な提案がなされている (×0.6)
D: 適切な提案が少ない (×0.4) E: 懸念される点がある (×0.2) F: 求める水準に達していない (×0)

評価項目 仕様書項目	提案を求める事項	評価の目安	配点	比率 %
1 【仕様書4-(1)】 全体業務関連	本業務の目的を踏まえ、実施計画、実行体制、人員配置、全体スケジュール、個人情報管理、関係法令の遵守等について、実効性のある事業遂行体制を提案すること。	<ul style="list-style-type: none"> ・本業務の目的、宿泊事業者の人材不足の状況、ターゲットとなる人材属性を十分に理解しているか。 ・実施計画、実行体制、人員配置、スケジュールが具体的で、実効性のあるものとなっているか。 ・新卒人材向け合同就職説明会及び中途人材マッチングを一体的に運営し、採用成果につながる導線が設計されているか。 ・個人情報管理、セキュリティ対策、関係法令の遵守体制が十分であるか。 ・宿泊事業者へのヒアリングについて、手法、調査対象、実施時期、活用方法が具体的に示されているか。 	20	20.0%
2 【仕様書4-(2)】 新卒人材向け合同説明会の実施について	宿泊事業者、求職者双方にとってメリットのある、効果的な合同就職説明会の内容、宿泊事業者の募集方法や参加事業者のサポート等について提案すること。	<ul style="list-style-type: none"> ・参加事業者及び求職者の参加が見込める会場、開催時期、曜日・時間帯が提案されているか。 ・学校、媒体、関係機関等への具体的なプロモーション手法が示され、参加求職者の目標人数及び内定目標件数に合理性があるか。 ・事業者の採用ニーズを踏まえ、求職者とのマッチング精度を高める工夫があるか。 ・留学生の参加促進に向けた事前意見交換、学校側との連携、当日の動員に実効性があるか。 ・開催後の応募、面接、説明会、インターンシップ、内定等につながる継続的なフォロー体制が提案されているか。 	25	25.0%
3 【仕様書4-(3)】 中途人材のマッチングについて	中途人材の集客から登録、相談、事業者とのマッチング、応募・面接・内定に至るまで、専任アドバイザーによる伴走型支援の具体的な実施方法を提案すること。	<ul style="list-style-type: none"> ・中途人材の集客、登録、相談、マッチング、応募・面接・内定までの支援プロセスが具体的に示されているか。 ・専任アドバイザーによる伴走支援の体制、対応頻度、支援内容が実効性のあるものとなっているか。 ・求職者からの応募対応に加え、事業者のスカウトニーズを踏まえた能動的なマッチング支援が提案されているか。 ・参加求職者の目標人数及び内定目標10件以上の達成に向けた具体的な方策が示されているか。 ・職業安定法その他関係法令を遵守し、必要な許可・届出等を有する体制となっているか。 ・令和9年3月末までの選考状況に応じた継続的なフォロー体制があるか。 ・求職者の参加意欲、宿泊業界への就職への関心喚起につながる説明会等の取り組みの提案がなされているか。 	25	25.0%
4 【仕様書4-(4)】 アンケート調査と報告書の作成について	アンケートの結果を踏まえた、報告書の提案をすること。	<ul style="list-style-type: none"> ・参加事業者及び参加求職者の属性や参加目的に応じたアンケート設計となっているか。 ・アンケート回収率を高める具体的な方法が提案されているか。 ・単なる結果整理にとどまらず、採用成果、マッチング精度、課題、改善策を分析する報告書の構成となっているか。 ・次年度以降の宿泊業の人材確保支援に資する具体的な提言が期待できるか。 	10	10.0%
5 【仕様書4-(5)】 その他	仕様書に記載されているその他について、必要な提案や具体的な追加提案を行うこと。	<ul style="list-style-type: none"> ・仕様書に記載する事項以外に、本業務の目的達成に資する実現可能な追加提案が提示されているか。 ・追加提案は、宿泊事業者の採用成果、求職者の参加意欲向上、宿泊業界の認知拡大・魅力向上に具体的に寄与するものか。 ・本業務と同種又は類似業務の実績、専門性、ネットワーク等を活かした効果的な提案となっているか。 	10	10.0%
小計			90	90.0%

■見積内容の妥当性 (5点満点)

提案要望 仕様書項目	提案を求める事項	評価の目安	配点	比率 %
1 費用	上記の業務を遂行するための適切な価格を提示すること。	<ul style="list-style-type: none"> ・費用対効果が最大化される見積となっているか。 ・業務を遂行するための適切な単価、価格設定になっているか。 ・各項目における価格について、適切な配分がなされているか。 	5	5.0%
小計			5	5.0%

■自動加算点 (5点満点)

賛助会員加算ポイント		配点	比率 %
1	提案書提出日時時点でFCVBの賛助会員か。	3	3.0%
2	提案書提出日時時点で、FCVBの賛助会員として継続して5年以上在籍しているか。	2	2.0%
小計		5	5.0%

■総合点 (100点満点)

合計			100	100.0%
----	--	--	-----	--------

※総合点が60点 (満点の6割) に満たない場合は、最優秀提案者として選定しない。